



## REPREZENTANT VANZARI

### CANDIDATUL IDEAL:

- Studii superioare absolvite.
- Experienta profesionala de minim 3 ani in vanzari.
- Experienta in vanzari catre saloane/clinici de infrumusetare, reprezinta un avantaj.
- Aspect profesional – tinuta business.
- Cunostinte medii de limba engleza.
- Cunostinte de lucru cu PC-ul (Word, Excel, Powerpoint, Outlook).
- Permis auto categoria B - minim 3 ani, fara evenimente.
- Comunicare si negociere, seriozitate, rezistenta la stres, persoana pro-activa.
- Planificare si organizare, asumarea responsabilitatii, simt antreprenorial.

### RESPONSABILITATI / BENEFICII:

#### RESPONSABILITATI:

- Implementeaza si aplica strategia de vanzari a companiei si politica de discounturi.
- Stabileste, mentine si dezvoltatiile relatii cu clientii din aria de responsabilitate.
- Identifica oportunitatile pentru cresterea vanzarilor si face propuneri pentru valorificarea acestora in interesul companiei.
- Promoveaza produsele din portofoliu si serviciile companiei.
- Monitorizeaza cerintele si nevoile clientilor si actioneaza pentru satisfacerea completa a acestora.
- Participa la pregatirea si desfasurarea actiunilor promotionale organizate in aria de responsabilitate si monitorizeaza rezultatele obtinute.
- Raspunde de atingerea targetului lunar / anual de vanzari.
- Urmareste situatia si evolutia creantelor si debitelor, la clienti si aplica masurile stabilite.
- Realizeaza rapoarte de vanzari.

#### BENEFICII:

- Salariu motivant.
- Bonus din vanzari.
- Masina de serviciu.
- Instruiri de specialitate.
- Posibilitati de dezvoltare profesionala continua.
- Loc de munca stabil.